

➔ Taller **Online** de:

Gestión de Exportaciones

Descripción:

El taller está diseñado para proporcionar conocimientos y herramientas útiles para entender las operaciones de exportación que permitan aprovechar las oportunidades en el mercado externo.



Dirigido a:

Emprendedores, empresarios y profesionales **interesados en conocer y desarrollar todas las actividades indispensables de la operación de exportación.**

Objetivos del taller:



Desarrollar habilidades de gestión requeridas para la conducción eficaz de los procesos de exportación a todo nivel: Comercial, Aduanero y Operativo.



Integrar la teoría y la práctica a través del uso de herramientas que permitan la simulación de diversas operaciones presentes en el proceso de exportación.



Desarrollo de su propio Lienzo Canvas como herramienta base para la visualización de los elementos y operaciones de exportación.

Beneficios:

ADEX Respaldo de la **Asociación de Exportadores**, Gremio Líder en el Sector de Comercio Exterior.



Modalidad online con Clases en Tiempo Real.



Acceso al **"Ecosistema Digital de Aprendizaje de ADEX EC"**, para conectar con el conocimiento y experiencia de nuestros expertos, mediante clases online en tiempo real, clases grabadas, videos, lecturas, casos de estudio, chats, foros, sistemas de inteligencia comercial y recursos digitales desarrollados especialmente por ADEX para mantenerse actualizado.



Programa especialmente diseñado con la **"Metodología A2: Aprendizaje en Acción"**, que logra la aplicación inmediata de los conocimientos aprendidos en "Entregables" elaborados por los propios participantes por cada Módulo de Aprendizaje.



Casos prácticos y reales.



Acceso exclusivo al sistema de Inteligencia Comercial de Comercio Exterior **ADEX Data Trade**.



Desarrollar Capacidades de Aprendizaje Digital.



La **certificación es digital** por políticas sanitarias del gobierno e institucionales.

Duración:

24 Horas Académicas
Vía Online

Modalidad*:

Online (clases en tiempo real, con grabación de todas las clases).

* Las clases serán grabadas, salvo que las circunstancias técnicas de internet u otro factor no lo permitan, por lo que los estudiantes estarán en la obligación de participar de las clases cuando sean dictadas online en tiempo real. No se garantiza la grabación del 100% de las sesiones.

Inversión:

Matrícula:

S/ 50.00

Contado:

S/ 1000.00

Fraccionado:

Inicial:

S/ 500.00

+1 cuotas:

S/ 500.00

(-) El pago por concepto de matrícula no será reembolsable en caso se pida devolución o cambio del curso/diplomado.

Malla Curricular

Módulos	Temas
I	Gestión Comercial de las Exportaciones <ul style="list-style-type: none"> Importancia de las exportaciones en el Perú y el nuevo contexto global. Actividades que considerarse en el proceso de gestión de exportaciones. La información como herramienta clave para el negocio de exportación. Herramientas de inteligencia comercial de libre acceso, ADEX Data Trade y Veritrade (R) para la identificación de oportunidades. Desarrollo del Lienzo Canvas Exportador: Segmento de Clientes, Propuesta de Valor y Canales de Comercialización.
II	Gestión Operativa y Financiera de Comercio Exterior <ul style="list-style-type: none"> Los contratos de compra venta internacional Los Incoterms 2020 (R). Requisitos: Calidad y certificaciones internacionales. Beneficios a las exportaciones: Drawback y Devolución del I.G.V. Medios, formas de pagos y financiamiento de las exportaciones. Estructura de costos y determinación de precios (I). Desarrollo del Lienzo Canvas Exportador: Asociaciones clave, actividades clave, Estructura de costos y Fuentes de ingresos.
III	Gestión Logística y Aduanera de Exportación <ul style="list-style-type: none"> Logística de Exportaciones: Despacho Simplificado de Exportación, Exporta Fácil y Régimen general de las Exportaciones. Gestión Aduanera: Despacho Simplificado de Exportación, Exporta Fácil, Envíos Courier y Régimen general de las Exportaciones. Costos de exportación y determinación de precios (II) Desarrollo del Lienzo Canvas Exportador: Estructura de costos (II) y Fuentes de ingresos (Flujo de Caja).
IV	<ul style="list-style-type: none"> Integración de Lienzo Canvas Exportador y Flujo de Caja

Plana Docente²:



Augusto Proaño Vargas.

Especialista con más de doce años de experiencia en lograr la internacionalización exitosa de empresas del sector alimentos, cereales andinos y Superfoods. Con más de 25 años de experiencia trabajando en instituciones extranjeras en Perú, Asociaciones Empresariales, Empresas de la Cadena Logística Internacional, Empresas Exportadoras e Importadoras. Consultor especializado para entidades públicas encargadas del desarrollo y fomento de las exportaciones, MINCETUR, APN y Promperú.

² ADEX Educación Continua se reserva el derecho de asignar a las mencionadas especialistas docentes u otros según su disponibilidad de tiempo propia de sus labores profesionales y/o docentes y según criterios de gestión académica salvaguardando siempre el cumplimiento de los objetivos de aprendizaje del programa.